广州越秀资本控股集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	□特定对象调研	√ 分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(请文字说明其他活动内容)	
参会机构名称	国泰海通证券	
时间	2025年7月10日 20:00—20:40	
形式	电话会议	
上市公司	职工代表董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书: 吴勇高	
接待人员姓名	资本经营部、财务中心总经理:潘永兴	
交流内容及具体问答记录	1、2024年,越秀租赁实现营业收入59.89亿元,同比增长39.00%;净利润16.32亿元,同比增长17.74%。请介绍越秀租赁业务投放策略及息差管理情况。 答:近年来,越秀租赁深化"融资租赁+新能源"双轮驱动战略,绿色转型成效显著,经营业绩逐步提升。 业务投放方面,越秀租赁发挥产融结合优势,持续推动业务转型升级。其中,新能源业务深耕光伏、储能和风电等新能源领域,为新能源项目提供一站式的综合金融解决方案;普惠租赁业务聚焦工程机械、商用车等领域,支持基础设施建设、运输产业发展,服务实体经济。越秀租赁还积极探索高端装备等新兴业务领域,通过业务多元化实现资产结构和期限的优化。	

息差管理方面,越秀租赁展现了较强的盈利韧性。虽然近年来行业净息差普遍收窄,越秀租赁在公司"拓渠道、控成本、调结构"的整体融资策略指导下,通过发行绿色债券、ABS、类REITs等多渠道融资,保障展业资金需求,并通过控制融资成本,保证经营效益。

2、公司持续加快绿色转型,2024年末户用光伏控股装机容量11.72GW,全年实现电费收入30.69亿元,同比增长552%。2024年光伏业务实现高增长的原因是什么,2025年能否持续?

答:近年来,公司积极把握国家绿色金融与"双碳"战略的政策机遇,将市场机遇与公司资源禀赋结合,充分挖掘新能源领域商业价值,持续深化绿色转型。越秀新能源2024年新增新能源业务投放234.02亿元,年末户用光伏装机规模10.60GW,2025年6月末增至11.77GW,较2024年6月末增长约85%。随着所投光伏项目陆续并网,发电量、售电收入进一步增长,驱动公司业绩稳步提升。

在新能源业务发展过程中,公司持续推动新能源产品标准 化和体系化建设,强化与头部企业合作,改进投资决策模型, 形成较完整的户用光伏行业投资标准;强化数字科技赋能,通 过精益管理不断提升电站运营效率和资产收益率。

未来,随着装机容量稳步提升,新能源业务经营前景将保持向好态势。公司密切关注电力市场改革相关政策,持续调整优化投资收益模型,推动新能源业务稳健发展。

3、请介绍公司投资业务的发展情况,相较传统股权投资

业务有无新的投资方向或者规划?

答: 2025年上半年,公司把握资本市场稳健发展机遇,投资业务收益实现较大提升。股权投资业务坚持产业联盟+投研驱动策略,与航天、汽车、集成电路、人工智能等行业的龙头企业加强合作,围绕产业链上下游挖掘优质投资项目。公司还布局高股息优质资产,形成"防御+成长"双重收益保障机制,构建稳健收益组合,取得良好的投资回报。近期,公司积极探索推进H股IPO、定增等投资模式,持续增强业绩稳定性。

4、公司的分红派息政策基本每年都是30%多,未来是否会 提升分红比例?

答:公司高度重视投资者回报,上市以来累计派发现金67.86亿元。公司2024年度利润分配方案已于2025年7月3日实施完毕,公司向全体股东每股分派现金股利0.17元,共分派现金8.50亿元,现金分红率37.04%,5年来连续提升;如考虑2024年已实施1亿元股份回购情况,现金分红率达41.41%。

未来,公司将不断提升核心竞争力,全力以赴提升公司经营质量,继续实行积极、连续、稳定的利润分配政策,在兼顾公司可持续发展及重视投资者合理诉求的基础上制定股东回报方案,并不断探索增强投资者信心的措施。

说明:接待过程中,公司接待人员与投资者进行了充分的 交流与沟通,严格按照《上市公司信息披露管理办法》等有关 规定,保证信息披露的真实、完整、及时、公平。没有出现未

	公开重大信息泄露等情况,同时已按深交所要求签署调研《承诺函》。
关于本次活动是否 涉及应披露重大信 息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无